



GED-Focus



El efecto de un Tratado de Libre Comercio Transatlántico en Latinoamérica

Los países latinoamericanos podrían enfrentar una recesión de 3.28 por ciento (PIB per cápita)

Por **Samuel George, Thiess Petersen and Ulrich Schoof**

Un nuevo estudio realizado por dos Think Tanks (comités de expertos) alemanas, la fundación Bertelsmann Stiftung y el ifo Institute, establece que en términos económicos, tanto los Estados Unidos (EEUU) como toda la Unión Europea (UE), se beneficiarían de una Asociación Transatlántica de Comercio e Inversión global (por sus siglas en inglés TTIP). Ambas partes buscan una profunda liberalización del comercio y nuestro modelo indica, que dicho acuerdo aumentaría el producto interno bruto real e incrementaría simultáneamente el empleo en estas regiones.

En el caso de un tratado de libre comercio amplio, que no sólo elimine aranceles sino también las barreras no arancelarias, los ingresos reales per cápita aumentarían en promedio 14,4 % en EEUU y 5% en los 27 Estados miembros de la UE. En términos de empleo, en especial EEUU y Gran Bretaña, se beneficiarían con la creación de casi 1,1 millones y 400.000 empleos adicionales respectivamente.

De cualquier manera, estas ganancias económicas traen desventajas, dado que los países no participantes en la TTIP, en especial los mercados emergentes que son socios comerciales tradicionales de EEUU y la UE, enfrentarían una reducción que daría como resultado un descenso en ingreso real y empleo.

La perspectiva de Latinoamérica

Aunque en términos generales ha surgido el Este de Asia y, en especial, China como un socio comercial clave, no se puede subestimar la importancia de las relaciones de comercio tradicionales entre Latinoamérica, Europa y Estados Unidos, pues este último, es sin duda el mayor socio comercial de la región, mientras que países europeos como España, Alemania y los Países Bajos, son de igual forma destinos significativos de exportación para los bienes latinoamericanos.

El reciente estudio de la fundación Bertelsmann Stiftung y el ifo Institute, predice que dichas relaciones podrían verse afectadas como consecuencia de un tratado integral TTIP, ya que las exportaciones de Latinoamérica a EEUU disminuirían por un promedio de 27,53% por país. Sobre todo países como Brasil, Colombia y Argentina sufrirían caídas de 29,72%, 28,48% y 30,57% respectivamente. México, un país que depende de las exportaciones a EEUU, notaría una reducción en su portafolio de exportaciones a este país en un 16,04%.

El pronóstico del modelo del impacto de la TTIP en el tratado Latinoamérica-UE, también es desmotivante; debido a que este acuerdo integral EEUU-UE, reduciría las exportaciones brasileras a Alemania en 7,92%, las argentinas a España 15,31%, al tiempo que las mexicanas a Gran Bretaña se desplomarían 8,71%. Por su parte, las exportaciones colombianas a los Países Bajos y Gran Bretaña, dos socios importantes del país andino, caerían 5,91% y 22,84% respectivamente. En general, el modelo indica que las exportaciones latinoamericanas hacia Europa se disminuirían por un promedio de un 7,26% por país.

Esta reducción causaría un efecto desfavorable en el PIB per cápita regional, puesto que en México descendería un 7,24%, en Colombia un 2,6%, en Brasil un 2,11% y en Argentina 1,79%. En promedio, los países latinoamericanos se enfrentarían a una reducción del PIB per cápita del 3,28%.

Una explicación teórica

A primera vista estas cifras parecen exageradas y después de todo, el portafolio de comercio EEUU-Latinoamérica es muy diferente al portafolio EEUU-UE, no obstante, la especulación de Bertelsmann-ifo se basa en un modelo Armington de comercio, que mide la elasticidad a largo plazo. A causa de la TTIP, el comercio EEUU-Latinoamérica no se deterioraría inmediatamente. Sin embargo, en el transcurso de 15 ó 20 años, Europa sería exponencialmente competitivo y los bienes latinoamericanos gradualmente costosos en comparación. Europa puede no tener el cobre de Chile, ni el petróleo de Brasil, pero el modelo sugiere que con el tiempo, la UE producirá bienes sustitutos que reemplazarían los recursos de Latinoamérica.

No todo está perdido

La especulación se prevé con base en los flujos del año 2007 y las estadísticas del 2010, dado que en ese período, parte de Latinoamérica, específicamente a lo largo de la costa pacífica del continente, ha adoptado modelos de libre comercio que podrían alinear estos países, incluso con un tratado TTIP profundo. El equipo de Dinámicas Económicas Globales de Bertelsmann Stiftung, resalta en particular a los Pumas del Pacífico: México, Colombia, Perú y Chile. Si estos países alinean satisfactoriamente los estándares dentro de su propio pacto de la Alianza del Pacífico con la TTIP, esto podría mitigar las consecuencias adversas de un pacto transatlántico.

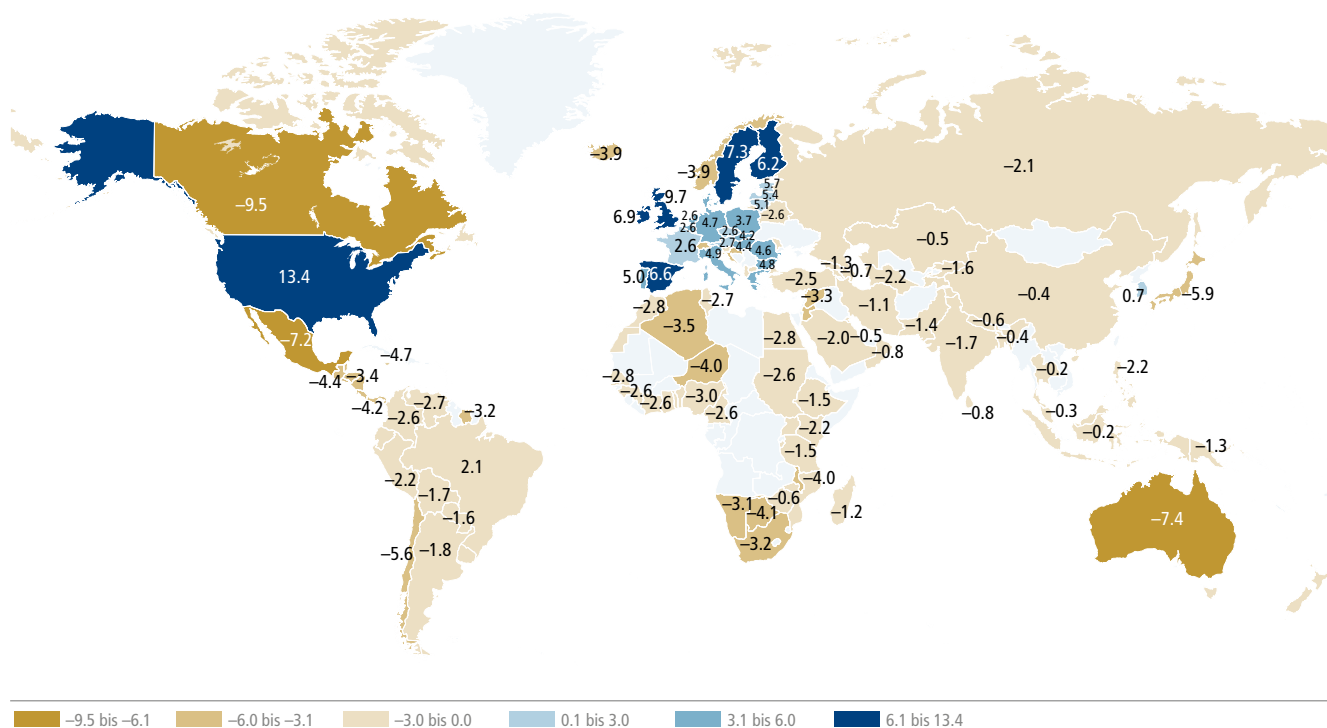
Además, como parte de los pactos del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN), México está en posición de solicitar una estrategia de negociación de doble vía que incluya un rol para países inmediatamente afectados tales como él mismo, Canadá y Turquía.

Sin embargo, esto sólo es la punta del iceberg. El equipo de proyecto de Dinámicas Económicas Globales (por sus siglas en inglés GED) de la Bertelsmann Stiftung, ha presentado este tema en línea en la página www.ged-shorts.org.

Para mayor información y datos específicos sobre Latinoamérica, contacte al Gerente de Proyectos Samuel George Samuel.george@bfna.org

Figures and Images

Change in global real per capita income, deep liberalization



Source: ifo Institut

BertelsmannStiftung

Obtenga el informe completo del estudio en www.ged-shorts.org/study

NEW! GED Shorts

Our GED Shorts are a new digital format for our research and analysis work, which features multimedia, interactive presentations of our studies, simulations and forecasts. They are available for use and re-use to the general public, including media representatives.

All the content that you see in a GED Short is available to download and share under Creative Commons. You can find more information about GED and GED Shorts at:

www.ged-shorts.org

The screenshot shows the GED Short website interface. At the top, the GEDShort logo is on the left, and 'DE EN | BertelsmannStiftung' is on the right. The main title is 'Transatlantic Trade and Investment Partnership (TTIP) Who benefits from a free trade deal?' with a '# 01 17.6.2013' badge. The content is organized into a grid of tiles: a large video player tile with a play button and the title 'Economic effects of a transatlantic free trade deal'; a 'GEDVIZ Insights & Visuals' tile; a 'Get the GED Policy Brief & Full Study Report ... read more' tile; a portrait of Aart de Geus with the title 'Interview Aart de Geus'; a map of Europe with the title 'Figures & Images'; a portrait of Miriam Sapiro with the title 'Interview Miriam Sapiro'; a portrait of Karel de Gucht with the title 'Interview Karel de Gucht'; a portrait of Jagdish Bhagwati with the title 'Interview Jagdish Bhagwati'; and a 'GED Global Economic Dynamics About GED Shorts' tile. The footer contains navigation links: 'Edition | Newsletter | Imprint | GED Home', social media icons for 'Visit', 't', 'YouTube', and 'Share', and an information icon.

To receive our free GED Shorts newsletter, please register here: www.ged-project.de/Register
GED Short will be available as app for android and IOS very soon.

Address | Contact

Bertelsmann Stiftung | Carl-Bertelsmann-Straße 256 | 33311 Gütersloh
GED-Team | Programm Nachhaltig Wirtschaften | Phone +49 5241 81-81353
ged@bertelsmann-stiftung.de | www.ged-project.de | www.bertelsmann-stiftung.de